

# Kansen voor verzekeringsadviseurs in een veranderde financieringsmarkt





# Aangenaam kennis te maken

- Managing partner Voordegroei
- Econoom, gestudeerd in Tilburg
- Getrouwd, moeder van 4 kinderen
- Gedreven en ondernemend
- Ondernemershart



**Ondernemers helpen groeien en daarmee bij dragen aan de groei en bloei van Nederland voor onze én voor toekomstige generaties.**

# Agenda

- Introductie
- Een markt in beweging
- Kansen voor verzekeringsadviseurs in een veranderende financieringsmarkt
- Wat kan Voordegroei voor u betekenen?







# Pennie Rekening

S · P · A · A · R · P · O · T



f 65,-

f 45,-

f 25,-

Rijksdaalders

f 30,-

f 20,-

f 10,-

Guldens

f 100,-

f 75,-

f 50,-

f 25,-

Vijfjes

f 2,-

f 1,-

Stuivers

f 8,50

f 5,50

f 2,50

Kwartjes

f 4,50

f 3,-

f 1,50

Dubbeltjes

Papiergeld



# Bankkantoren met een loep zoeken: ABN heeft er nog maar 27



Door Paul le Clercq

23 januari 2023 06:57 • Aangepast 23 januari 2023 13:39



Rabobank sluit filialen en kantoren als onderdeel  
nieuwe reorganisatie

Begin deze eeuw: 6100 bankkantoren in Nederland

Nu nog maar 420 kantoren: een daling van 93 procent





“De bank is een plek waar je geld kunt lenen”

**Bob Hope**



“De bank is een plek waar je geld kunt lenen, als als je kunt bewijzen dat je het niet nodig hebt.”

**Bob Hope**



# Markt voor non-bancaire financiering



- Nederland is een van de sterkste economieën in Europa
- Markt voor MKB-leningen is € 140 miljard en wordt gedomineerd door de 3 grootbanken
- Grootbanken onverminderd op slot
- Toegang tot kapitaal voor het MKB is beperkt en onzeker
- Markt niet-bancaire financiering groeit
- Overheid stapt in de markt met initiatieven om “funding gap” te dichten
- Verzekeraars en pensioenfondsen stappen in de private debt markt
- Zoektocht naar rendement en het maken van impact zijn belangrijkste drivers



el > Nieuws >

## Kabinet en Invest-NL willen samen half miljard investeren in groeiende bedrijven

Nieuwsbericht | 30-10-2020 | 14:52

Het kabinet en Invest-NL willen elk 250 miljoen euro investeren in start- en scale-ups. De bedoeling is het bedrag te verdelen over drie fondsinitiatieven: een fonds dat meer kapitaal vrijmaakt voor innovatieve scale-ups (het Dutch Future Fund), een fondsinitiatief gericht op kennisintensieve start- en scale-ups (een Deeptech Fonds) en een fonds voor het bevorderen van alternatieve financiering voor groeiende bedrijven. De 250 miljoen euro van het kabinet werd eerder door het ministerie van Economische Zaken en Klimaat (EZK) aangekondigd in het steun- en herstellepakket van augustus. Destijds was het plan nog om in een nationale scale-upfaciliteit 150 miljoen euro te investeren.

Bij het Dutch Future Fund heeft het Europese Investeringsfonds (EIF) toegezegd om 150 miljoen euro mee te willen investeren. Het kabinet en Invest-NL zijn ook voor de andere twee fondsinitiatieven in gesprek met het EIF.

“Staatssecretaris Mona Keijzer (EZK): “Wie investeert in startups en scale-ups, investeert in de toekomst van ons land. Naast het steunen van ondernemers die het moeilijk



# Dynamiek in de verzekeringsmarkt



Söderberg  
& Partners

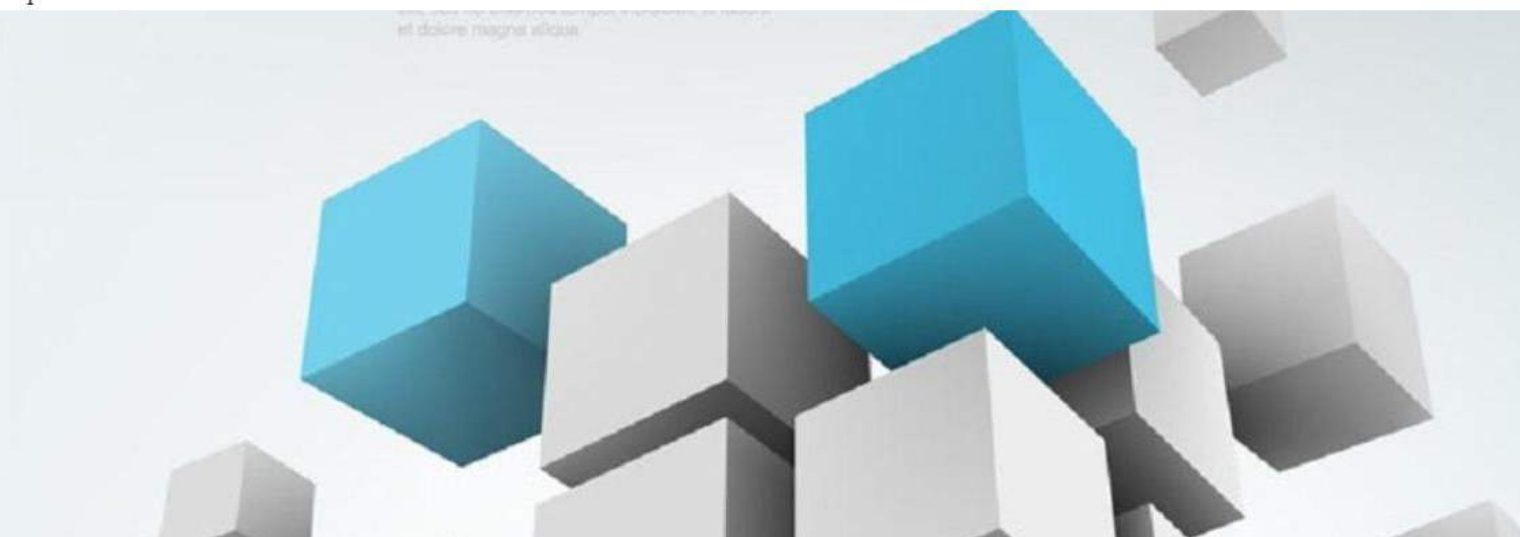


am: AMweb\_nl  
11.632 volgers  
5 d •

Waarom RegioBank altijd nee zegt als Veldsink of Söderberg de koper is: Ondernemers die een advieskantoor hebben met een RegioBank-franchise worden beperkt in hun opties als ze hun zaak willen verkopen. RegioBank moet contractueel akkoord geven op de voorgestelde koper, maar doet dat al ruim een jaar niet meer als de koper een hoofdrolspeler is in de consolidatiestrijd. Onder meer Veldsink, Söderberg & Partners en Alpina zouden regelmatig buitenspel worden gezet. Volgens RegioBank-directeur Rein Wispelweij is zijn moratorium niet meer dan logisch: "Ik zit er voor het voortbestaan van de formule."



aan mij ▾  
Consolidatiegolf zet in 2023 door; hoge rente remmende factor  
Jan Pieter van der Helm, Emma Hersée en Marijn Schneider  
Gepubliceerd: 23 nov. 2022

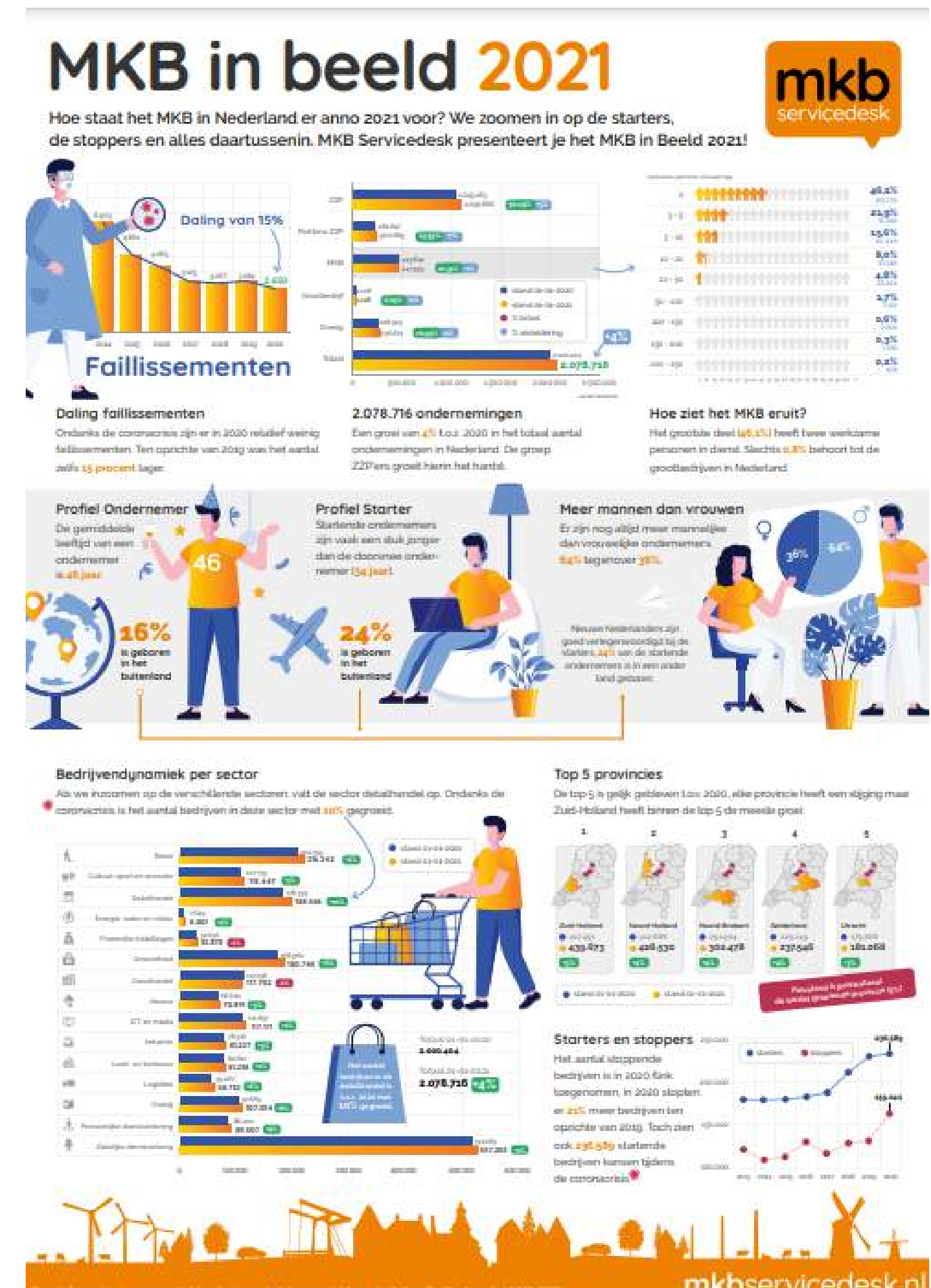




# Het Nederlandse MKB

- 99% Aandeel in totaal aantal bedrijven
- 60 % Aandeel in de bruto toegevoegde waarde
- 70 % Aandeel in de werkgelegenheid
- 95% Aandeel in groei werkgelegenheid

- **400.000 MKB-bedrijven in NL**
- **In het MKB werken 4,5 miljoen mensen**





# Waar kan de ondernemer naar toe?

- Ondernemer zoekt betrouwbare en flexibele partner die mee kan denken en groeien op zijn financiële levenspad
- Ondernemer wenst en verdient een eerlijk en persoonlijk advies





Een enorme markt te verdelen







Wie van u krijgt weleens het verzoek van een ondernemer om ook de financiering te regelen?





Wie van u stelt weleens de vraag

- of de ondernemer nog investeringsplannen heeft?
- hoe de ondernemer denkt over de financiering van zijn pand, waarvan de rentevaste periode afloopt?





Hoe is uw relatie met accountants?



# Verbreiding van uw dienstverlening?

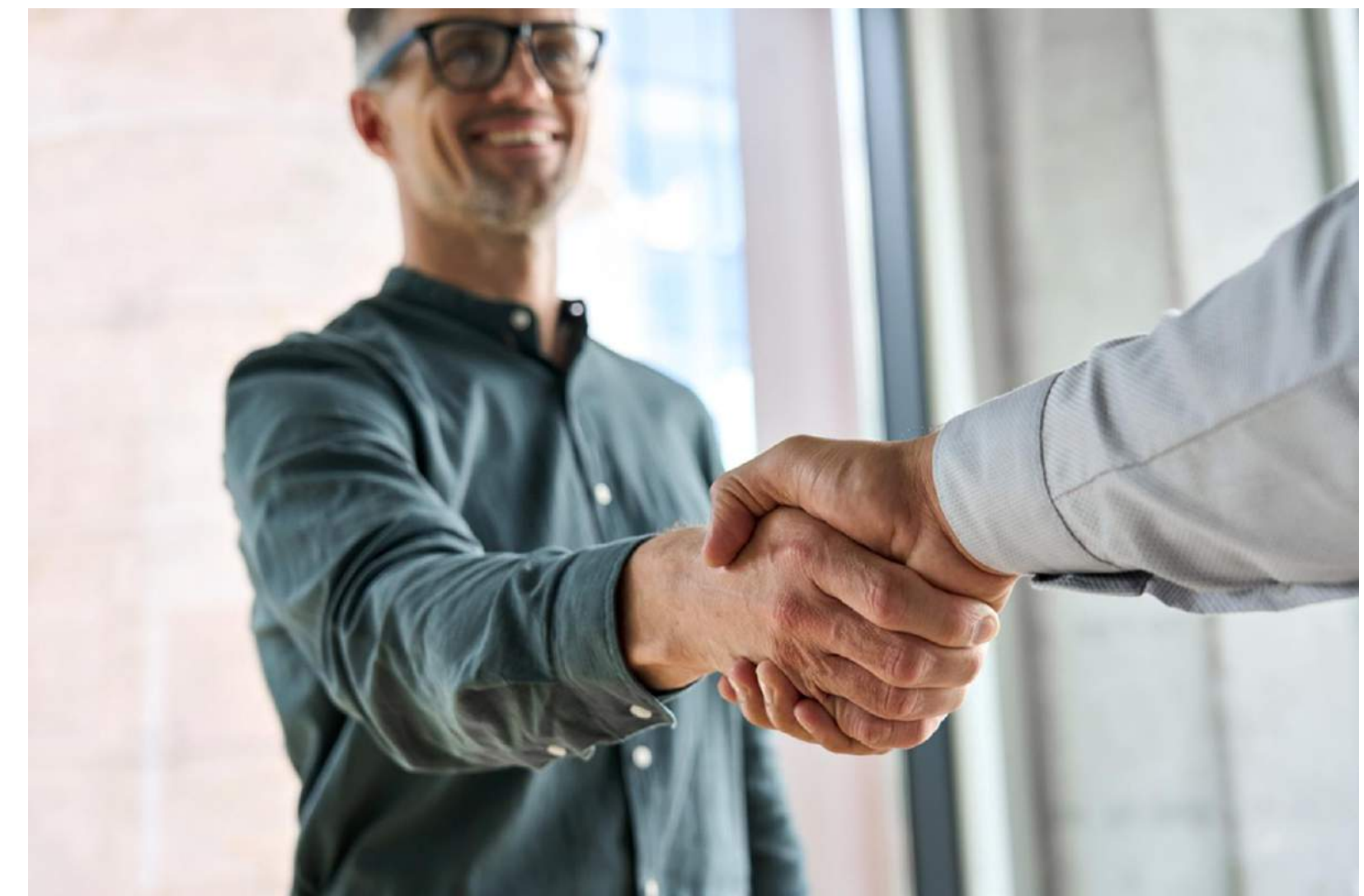
- Markt past perfect bij professionele adviseur
- DGA/ ondernemer zit toch al - vaak generaties lang – in de kaartenbak
- Logische toevoeging in het gesprek met de klant over risico's, toekomstplannen en uitdagingen
- Lokaal, dichtbij en betrokken





# Waardevolle partners

- Verzekeren, hypotheeken en .... financieren?
- Accountant kijkt vaak terug
- Financieringspecialisten betreden de markt (Credion, Financieringsgilde)
- Op de kaart voor de accountant, samen optrekken





# Het vermogen om te groeien

## Voordegroei

- Opgericht in 2015
- Financier voor Nederlandse MKB-bedrijven die een zakelijke lening zoeken
- Ondernemend alternatief voor banken
- MKB- beleggingsfondsen en mandaten waaruit leningen direct verstrekt worden
- Uitstekend trackrecord





# Bewezen en erkend

- OHV Vermogensbeheer en De Goudse Verzekeringen als aandeelhouders en katalysatoren voor groei
- Cornerstone investors in de fondsen samen met Invest-NL en European Investment Fund (EIF)
- Keurmerk Erkend MKB Financier
- Leningen met staatsgarantie; accreditatie BMKB en BMKB-Groen



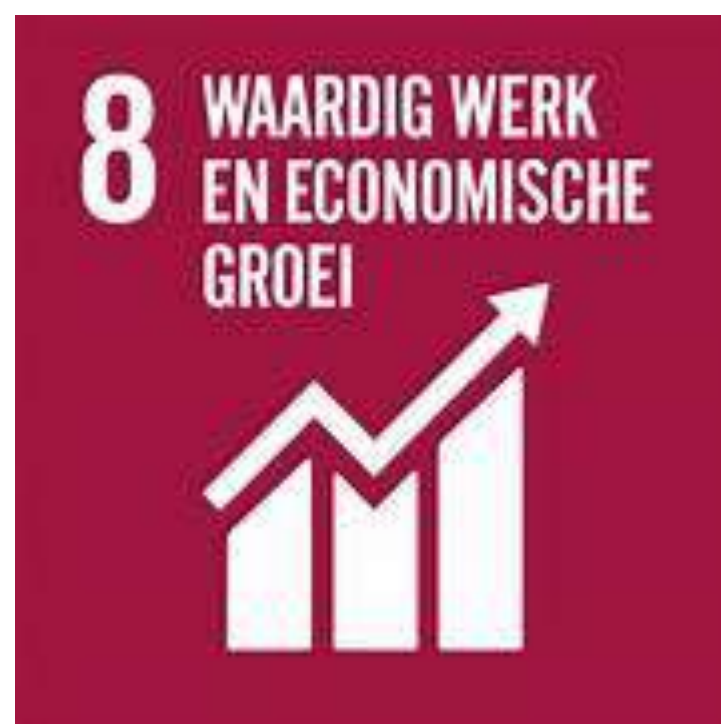


# Samen maken wij het verschil

“Wij investeren in Nederlandse MKB-bedrijven waardoor zij hun groeiplannen kunnen waarmaken.

Investerings in innovatie, duurzaamheid en digitalisering vergroten de impact van Nederlandse MKB-bedrijven op de welvaart van Nederland.”

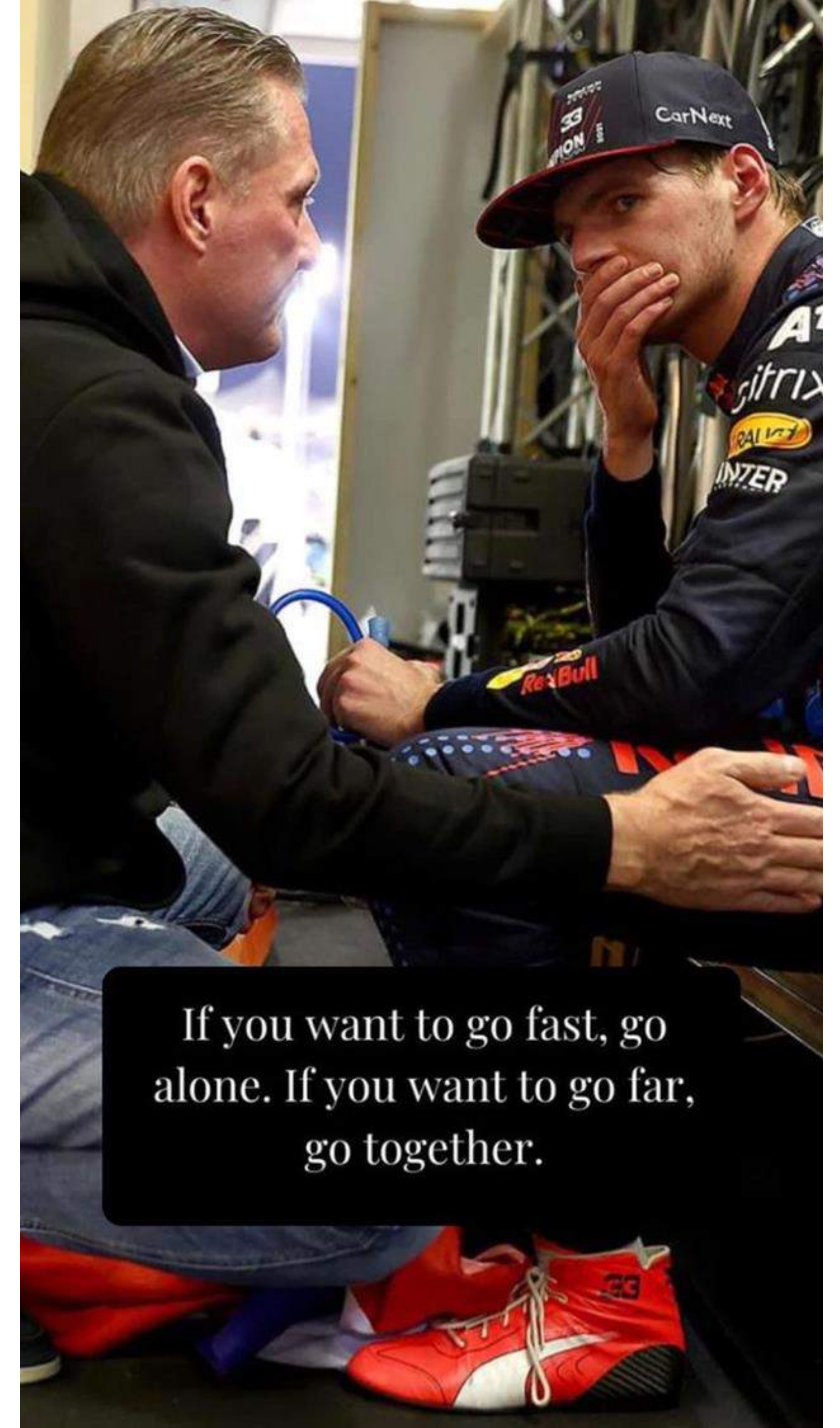
- Innovatie voor de transitie zal van de ondernemers moeten komen
- Wij willen perspectief bieden aan ondernemers en bedrijven die gaan voor een duurzame, winstgevende groei
- Voor de groei én bloei van het Nederlandse MKB en daarmee van Nederland





# Een krachtige combinatie

- Wij hebben de krachten gebundeld om meer impact te hebben
- Samen helpen wij het Nederlandse MKB te groeien door hun plannen te financieren
- Het intermediair speelt een cruciale rol
- Dichtbij de ondernemer, persoonlijk en betrokken



If you want to go fast, go alone. If you want to go far, go together.



# Specialist in MKB-financiering

Brede MKB-capabilities onder één dak



Nederlands MKB



Exportfinanciering



Werkkapitaal



Overnames



Impact en verduurzaming





## Bedrijven die wij financieren:

- In Nederland gevestigd
- Alle sectoren en regio's
- Bestaan minimaal 2 jaar
- Positieve cash flow en positief eigen vermogen
- Hebben een minimale financieringsbehoefte van minimaal € 100.000,--
- Hebben de mogelijkheid zekerheden te bieden
- Werkkapitaal, groei, overnames, bedrijfspand, herfinanciering

Een duidelijke focus op  
MKB-bedrijven

## Wat financieren wij niet?

- Geen zzp-ers
- Geen start-ups
- Geen verliesfinanciering
- Geen investering in aandelen
- Geen project ontwikkeling / commercieel vastgoed



# Voor elke fase een financieringsvorm

	Vroege fase		Expansie/ groei fase	Volwassen fase	
				Bridge/ IPO	MBO/ MBI
Levensfase onderneming	Product- en conceptontwikkeling, prototyping, marktverkenning	Bedrijf staat, product is gereed, markt wordt betreden	Verdere markt-penetratie, betreden nieuwe markten, optimalisatie product, opschalen	Volwassen onderneming, strategische uitdagingen, grote financiële veranderingen (PE of IPO)	Overname van bestaand management (MBO) Overname door extern management (MBI)
Winst-gevendheid onderneming	<p style="color: red; text-align: center;"><b>Voordegroei</b></p>				
Financiers	Bootstrapping/ FFF Incubators/ Accelerators Overheid/ Subsidies Crowdfunding, Business Angels (Informal Investors)		Banken/ vreemd vermogen financiering / mezzanine Kapitaalmarkten Private Equity Venture Capital		



Cash is king







**Alles in balans?**



# Overnamefonds: “VoordeAdviseur”

## Financiering voor advieskantoren

- Gezamenlijk initiatief van De Goudse, NH1816 en Voordegroei
- Wij willen perspectief bieden aan intermediairs die zelfstandig willen doorgroeien
- Financieringsmogelijkheden voor het doen van overnames en het aangaan van samenwerkingsinitiatieven
- Betrokken en dichtbij

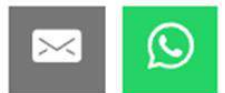
## Voor wie?

- Advieskantoren met toekomstperspectief voor De Goudse e/ of NH1816
- Financieringsbehoefte tussen de € 100.000,- en € 1.000.000,-
- Lening moet terugbetaalbaar zijn uit de kasstroom

## Wat?

- Overname kantoor of portefeuille, inkoop / uitkoop eigenaren

### De Goudse, Nh1816 en Voordegroei introduceren overnamefonds voor advieskantoren



31 OKTOBER 2023 / 0 REACTIES



De Goudse en Nh1816 lanceren s financieringsplatform Voordegroei intermediair onder de naam: Voor advieskantoren willen zelfstandig l daarvoor de financiële middelen. \ hiervoor nu een oplossing", aldus

Voordegroei verstrekt als uitvoerei namens het fonds die dienen ter fi van overnames of het financieren uitkoop van aandeelhouders. Advi Voordegroei terecht om te besprel mogelijkheden voor financiering zi analyse uit en beoordeelt de aanv van de lening zorgt Voordegroei e

ondernemer weinig omkijken heeft naar het efficiënte verloop van de betaalstromen.



# Samenwerking met Voordegroei

- U schakelt rechtstreeks met Voordegroei
- Middels telefoongesprek, direct inzicht in haalbaarheid financiering
- Vervolgens duidelijk proces en snel antwoord
- Aantrekkelijk verdienmodel
- Eigen contactpersoon bij Voordegroei

*“Een ondernemende oplossing voor ons financieringsvraagstuk”*

*“Bij Voordegroei spreken ze de taal van ondernemers”*



*“Ze zijn snel en denken met de ondernemer mee. Wij zijn in ieder geval blij dat we onze klanten ook bij dit soort grote financiële vraagstukken kunnen bijstaan met een passende oplossing.”*



# Meer weten? Wij staan voor u klaar!



Alex Salden

asalden@goudse.com

06 -51 60 79 89



Vera van Kesteren

vera@voordegroei.nl

06-36465785



[www.voordegroei.nl](http://www.voordegroei.nl)

Rembrandttoren 1

1096 HA Amsterdam